

# Recruiting Excellence Erfolgreiches Recruiting heute.

▶ 14. November 2024

WORKSHOPS & PAKETE



**RE**  
RECRUITING EXCELLENCE  
Die Zukunft der Mitarbeitergewinnung

## INHALT

# Recruiting Excellence Erfolgreiches Recruiting heute.

- Über RE 2024
- Positionierung
- Pakete und ..
- Workshops
- IC.Events / Interconnection Consulting

**Erfolgreiches Recruiting heute.**



ÜBER RE 2024

## Tools & Strategien. Aktuelles rund ums Recruiting

- Networking-Event für Recruitment, HR und Geschäftsführung.
- Aktuellen Themen zur Zukunft der Mitarbeitergewinnung, wie ..
- Herausforderungen am Arbeitsmarkt und Anforderungen an Unternehmen.
- Direkte Wissensvermittlung in Kleingruppen (Workshops).
- PLUS: Diskussion, Award-Verleihung, Networking beim Lunch u. in den Pausen.

**Erfolgreiches Recruiting heute.**

**IC**  
Events  
BUSINESS MEHR.  
EVENTS MIT WERT

**RE**  
RECRUITING EXCELLENCE  
Die Zukunft der Mitarbeitergewinnung



# Exklusiver Rahmen Für Ihren Auftritt



**Erfolgreiches Recruiting heute.**

## POSITIONIERUNG

# Networking. Innovation. Bühne. Austausch.

- Eine Veranstaltung, die es Ihnen ermöglicht Ihre Lösung zu präsentieren und in Kleingruppen zu arbeiten.
- Integriert in einen Kongress mit gefragten Keynotes.
- Multiple Touchpoints mit Ihrer Zielgruppe.
- Logodisplay, Präsentationsstand und je nach Paket Redezeit auf der Bühne und / oder Workshop-Setting in Kleingruppen.

**Erfolgreiches Recruiting heute.**



**RE**  
RECRUITING EXCELLENCE  
Die Zukunft der Mitarbeitergewinnung

## POSITIONIERUNG

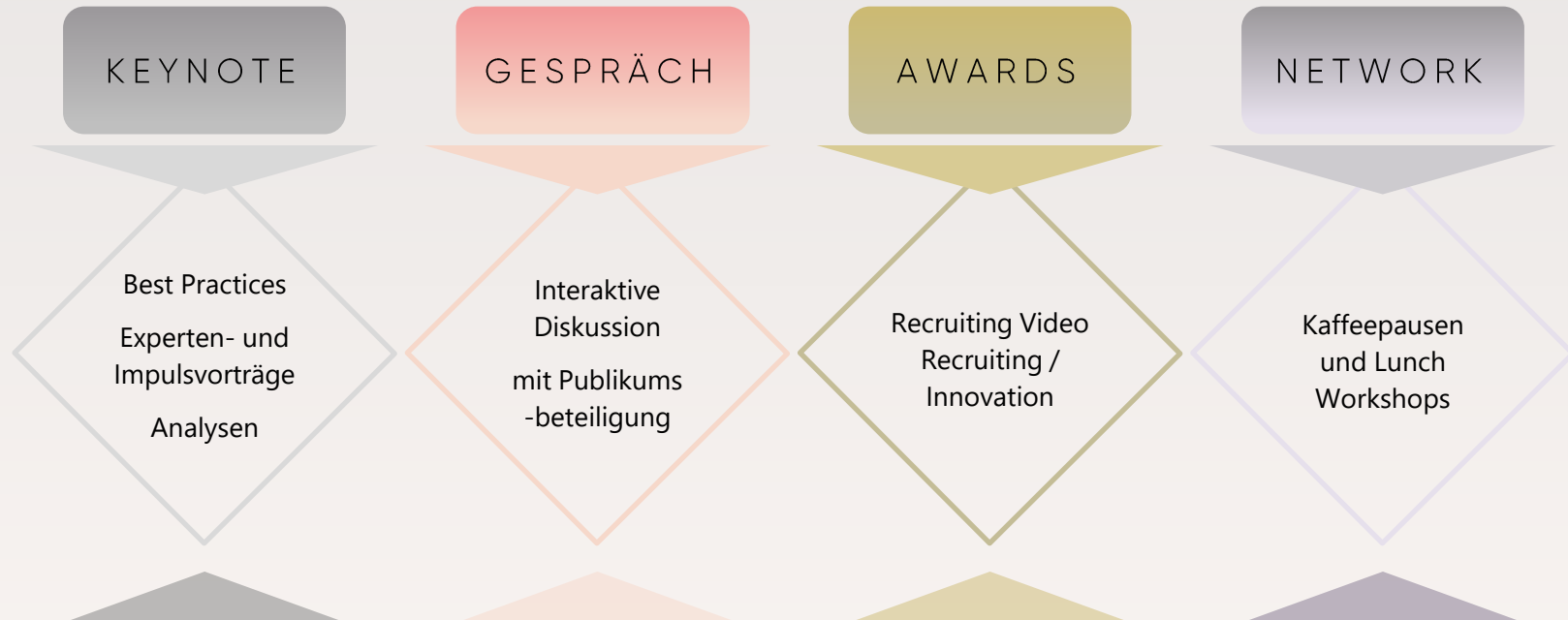
# Thematische Vielfalt. Vorträge und Themen.

- Best Practice: People & Sustainability. Diversität. Erfolgsfaktoren eines Best Recruiters.
- Zahlen. Daten. Fakten! Demographie und Entwicklungen.
- Was macht einen guten, was einen hervorragenden Arbeitgeber aus.
- Weitere Themen:  
KI als Matchingtool, Employer Branding, ...
- PANEL: Die Zukunft des Recruiting.

**Erfolgreiches Recruiting heute.**

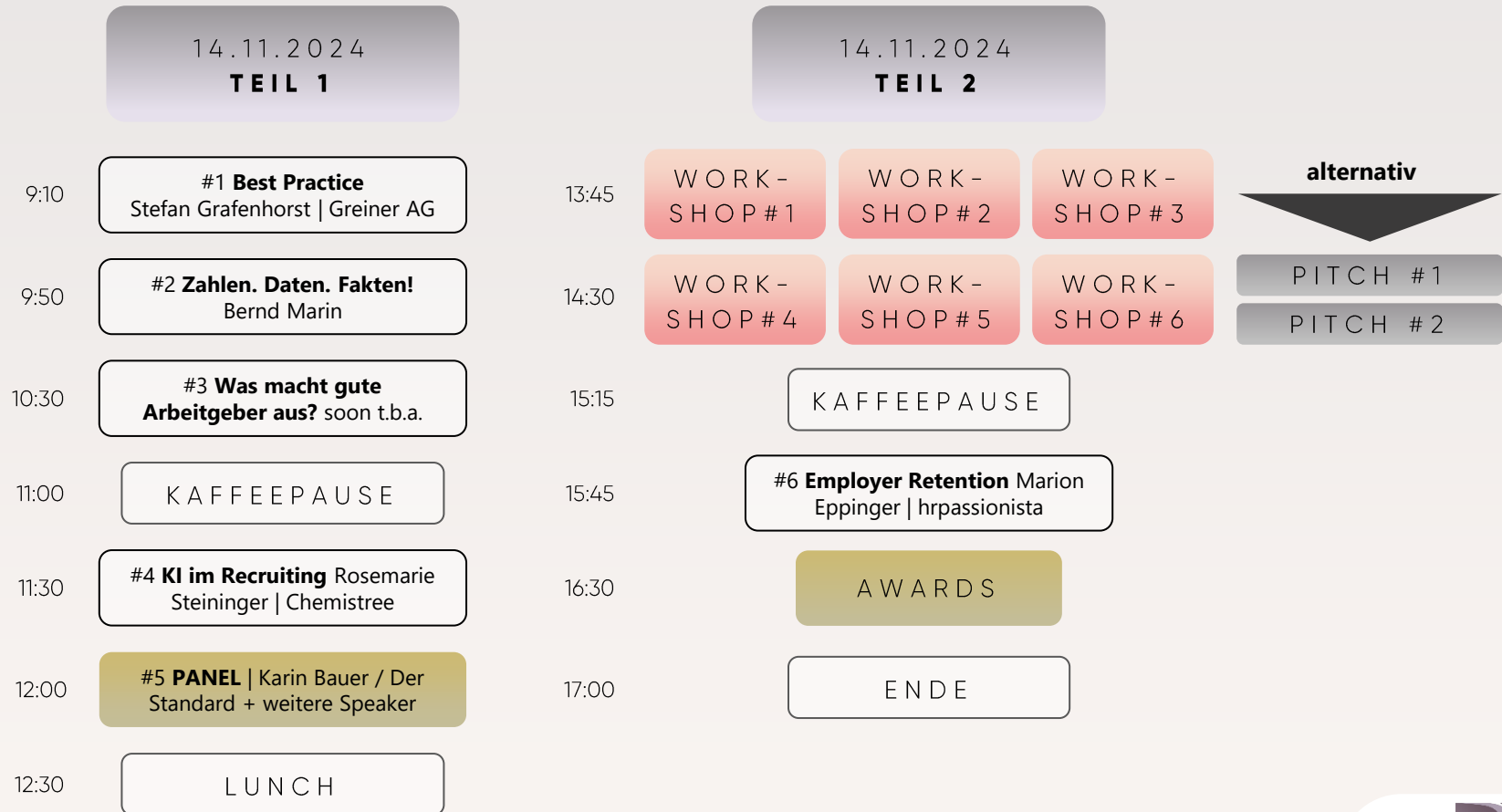


# Rund um den Kongress All-in: Unser Programm



**Erfolgreiches Recruiting heute.**

# Zeitplan / Ablauf Struktur



**Erfolgreiches Recruiting heute.**



# Unsere Partner-Pakete Ihre Touchpoints



Erfolgreiches Recruiting heute.

WORKSHOP

Ihre Vorteile auf einen Blick

## ► Workshop | ab € 2.000,-

- 30-45 Minuten für Ihre Inhalte
- In einer kleinen Gruppe (ab 5 Personen)
- Logo-Display digital u. analog
- Kombipaket: 5 Tickets für Ihr Einladungsmanagement \* um € 2.000,-

*\* Das Kombipaket 5 Tickets ist optional und extra buchbar!*

**JETZT BESTELLEN**

**Erfolgreiches Recruiting heute.**

**IC**  
Events  
BUSINESS MEHR.  
EVENTS MIT WERT

**RE**

**RECRUITING EXCELLENCE**  
Die Zukunft der Mitarbeitergewinnung

PARTNER-PAKETE

Ihr LOGODISPLAY mit dem

▶ Silber-Paket | € 2.000,-

Ihr Logo auf allen analogen & digitalen Kanälen

LOGODISPLAY & STAND mit dem

▶ Gold-Paket | € 4.500,-

Ihr Logo auf allen analogen & digitalen Kanälen

Ein Präsentationsstand und 1 Ticket für Sie

Und jedes weitere Ticket für € 499,-

**JETZT BESTELLEN**

**Erfolgreiches Recruiting heute.**



PARTNER-PAKETE

Umfassende Präsenz mit dem

## ► Diamant-Paket | € 6.500,-

- Ihr Logo auf allen analogen & digitalen Kanälen
- Ein Präsentationsstand
- Ein Workshop *oder* ein Impulsvortrag
- 2 Tickets für Sie
- Und jedes weitere Ticket um € 499,-

**JETZT BESTELLEN**

**Erfolgreiches Recruiting heute.**

**IC**  
Events  
RUCHT PRO MEHR.  
PARTNER MIT WERT.

**RE**

**RECRUITING EXCELLENCE**  
Die Zukunft der Mitarbeitergewinnung

## Mehr drin: Mehrwert für Alle

- Recruiting Excellence ist eine umfassende Wissens- und Networking-Plattform für alle aus Recruiting, HR und Geschäftsführung!
- Recruiting Excellence kombiniert Theorie mit Praxis und erhöht damit den Nutzen auf allen Seiten.
- Das erstklassige gehobene Setting bildet den perfekten Rahmen für Austausch und Networking!

QUALITATIVER  
INPUT DURCH  
VORTRÄGE

ANGEWANDTES  
WISSEN IN  
WORKSHOPS

NETWORKING  
IN DEN PAUSEN  
BEIM LUNCH ...

**Erfolgreiches Recruiting heute.**

ÜBER UNS

## IC.Events Business Events mit Mehr.Wert

- Interconnection Consulting ist ein in Wien ansässiges Market Intelligence Unternehmen mit einer eigenen Eventsparte.
- Als Marktforscher erstellen wir pro Jahr über 200 Market Trackings.
- Seit 2019 sind wir Premium-Veranstalter größerer Business Events und Kongresse mit Branchenfokus und zu Managementthemen.
- Unsere Events setzen klare Akzente auf die Bereiche Innovation, Marktentwicklung, Strategie, Digitalisierung und Kommunikation.
- Parallel zu den Vorträgen werden Diskussionen, Pitches und/oder Workshops oder Awards angeboten.

**Erfolgreiches Recruiting heute.**



# Was unsere Partner über IC.Events schreiben



bauelemente bau | 07/22



Blick ins Plenum des dritten Wiener Fensterkongresses. Foto: B2

## Rundum-Paket beim 3. WFK

Bereits zum dritten Mal seit 2019 lag an zwei Tagen im frühlingshaften Juni der Fokus der europäischen Fenster- und Türbranche in Wien. Dorthin lud der Veranstalter, die Marktforschungsgesellschaft connection Consulting, ebenfalls heimisch in der österreichischen Hauptstadt, zum Wiener Fensterkongress. Nach einer gut besuchten ersten Veranstaltung im Jahr 2019 und der Fortsetzung, die Corona-bedingt erst zwei Jahre später mit merklich weniger Teilnehmenden stattfinden konnte, kam zur aktuellen Ausgabe wieder etwas mehr Publikum nach Wien.

Die Hauptthemen des diesjährigen Wiener Fensterkongresses lagen auf der Digitalisierung, der Nachhaltigkeit und auf der Einschätzung der europäischen Märkte. Die Themen wurden in jeweils aufeinander folgenden Blöcken erörtert. Ein Novum der Veranstaltung: Zum ersten Mal fand am Nachmittag des ersten Kongresstages in einer parallelen Vortragsreihe der Wiener Tür- und Fenstertage statt. Die erste Ausgabe wurde im Jahr 2019 noch separat vom Wiener Fensterkongress abgehalten. Nach der Einführung durch die Moderatorin Birgit Lehner eröffnete Christian Peukert zum Zeitpunkt des Kongresses noch Vertriebs-

leiter DACH bei Decemnick, das Vortragsprogramm mit dem Block-Thema Nachhaltigkeit. Alle sollten konsequent den Weg des Recyclings gehen und zu 100 Prozent recycelte Materialien einsetzen. Das ist die Zukunft, ist sich Peukert sicher. Recyclingmaterial speziell für Kunststoff-Fenster sei dafür genügend vorhanden. Die Dringlichkeit sieht Peukert auch in der derzeitigen Sanierungsquote, die bei 0,8 Prozent liegt. Zu wenig um die angestrebten Ziele zur CO2-Reduzierung für 2030 und 2050 zu erreichen. Helmut Meeth, Präsident des Verbandes Fenster + Fassade (VFF) sowie Inhaber seines gleichnamigen Fensterbauunternehmens,

ÖAZ | 10/2020

## Berufsbild im Wandel



Der Vortragsraum im Melia Hotel in Wien – Österreichische Apothekerkammer

APOTHEKEN BUSINESS FORUM 2020

Am 17. und 18. September 2020 fand erstmals das apotheken business forum statt. Vorträge und Diskussionen lieferten Apothekern neue Impulse für bessere Geschäfte.

Viel Applaus und Anerkennung erntete die Premierin des apotheken business forum in Wien. Die neue Fachzeitschrift, die sich als freie jährliche Plattform für die Branche etablieren möchte, rückt gemeinsam mit führenden Vertretern der Branche den Wandel des Berufsbilds der Apotheker in den Fokus. Pro-Duo Mag. phara, DDr. Philipp Salvo eröffnete die Wertepapier mit einem der beiden Schlüsselthemen: einem Ausblick auf das sich ändernde Berufsbild und die Konsequenzen. Diese Konsequenzen brachte die Apotheker als lokale Gesundheitsdienstleister zwar verändert im öffentlichen Bewusstsein, die Folgen des Lockdowns waren aber für die Apotheken, speziell im innerstädtischen Bereich oder im Shopping Center, dramatisch. Von April bis inklusive Juli 2020 wurde ein durchschnittlicher Umsatzrückgang von 1,8% verzeichnet, wobei fast zwei Drittel der Apotheken tatsächlich mit einem Umsatzrückgang konfrontiert waren.

Die Presse | 11/2022

PEOPLE & BUSINESS

### Erfolgreicher erster Recruiting Excellence Kongress

Der erste Recruiting Excellence Kongress stand Mitte November am 1. und 2. Dezember im Zentrum der Aufmerksamkeit. In sechs Expertenvorträgen wurden Lösungsansätze zum Thema präsentiert und die Bedeutung der digitalen Transformation für die Branche diskutiert.

Die digitale Revolution von Moderatorin Martina Reuber und zwei Diskussions- zu Diskussionsgruppen im Anschluss an den Kongress, angereicht durch die Digitalisierung und die damit verbundenen Herausforderungen, wurde von der Moderatorin Martina Reuber moderiert. Die Teilnehmerinnen und Teilnehmer des Kongresses konnten sich über die neuesten Trends im Recruiting informieren und sich mit den Herausforderungen auseinandersetzen.

Die Digitalisierung der Arbeitswelt ist ein zentraler Bestandteil der Recruiting-Strategie von Unternehmen. Die Digitalisierung ermöglicht es Unternehmen, die besten Talente zu finden und zu gewinnen. Die Digitalisierung der Arbeitswelt ist ein zentraler Bestandteil der Recruiting-Strategie von Unternehmen. Die Digitalisierung ermöglicht es Unternehmen, die besten Talente zu finden und zu gewinnen.

Die Digitalisierung der Arbeitswelt ist ein zentraler Bestandteil der Recruiting-Strategie von Unternehmen. Die Digitalisierung ermöglicht es Unternehmen, die besten Talente zu finden und zu gewinnen.

Österreich | 05/22

### Das war Sales Excellence

Im schönen Ambiente des Melia Wanne und im 57. Stockwerk nach Pandemie-bedingter Pause der High-Level Kongress für Vertrieb und Führung über die Bühne.

Hochkarzig besetzt mit Stars der Branche und Experten, wie Hannes Katzenbeisser, Andreas Bahr, Sabine Hübner oder Peter Berger. Thema war die Zukunft des Verkaufs, die Vortragenden gaben Antworten auf aktuelle Herausforderungen in der täglichen Vertriebspraxis und Learnings aus eigenen Best Practices zum Besten.

Von Anforderungen, die der Prozess der Digitalisierung dem Verkauf und dem Verkäufer überlegt, über die Notwendigkeit eines ethischen Kundenverhaltens bis hin zu den neuesten Trends im Vertrieb. Mehr Eindrücke zum Event sind unter [www.sales-excellence.at/de/press](https://www.sales-excellence.at/de/press) nachzulesen.

Save the date – Sales Excellence ist für dieses Herbst erneut in Planung! Bereits am 18.11.22 geht das High-Level-Event für Vertrieb und Führung in die nächste Runde.

Stay up to date – [www.facebook.com/sales-excellence-austria](https://www.facebook.com/sales-excellence-austria)

### Demnächst Networking & professioneller Input am SE.Kongress

SALES LEADERSHIP Vertriebsorganisationen erfolgreich führen 12.-13.05.22 | Melia Vienna

Thema: Scherian (ELK), Christian Klement (Spawid), Britta Rauter-Schänsky (Hendel), Reinhold Müller (A&K/Keimling), www.sales-leadership.at

SALES EXCELLENCE Kongress für Vertrieb und Führung 18.11.2022 | Melia Vienna www.sales-excellence.at

Erfolgreiches Recruiting heute.



## Kontaktieren Sie das IC.Events Team

IC.Events by  
Interconnection Consulting  
Getreidemarkt 1  
1060 Wien | Österreich

Gerda Breiner / Event Management  
Tel.: +43 1 585 4623-33  
[breiner@interconnectionconsulting.com](mailto:breiner@interconnectionconsulting.com)

Franca Kircher / Event Management  
Tel.: +43 1 585 4623-15  
[kircher@interconnectionconsulting.com](mailto:kircher@interconnectionconsulting.com)

**JETZT BESTELLEN**

**Erfolgreiches Recruiting heute.**

