

Recruiting Excellence
Erfolgreiches Recruiting heute.

▶ 14. November 2024

WORKSHOPS & PAKETE

RE
RECRUITING EXCELLENCE
Die Zukunft der Mitarbeitergewinnung

IC
Events
BUSINESS MEHR.
EVENTS MIT WERT.

RECRU
Die Zuk

AN
BE



INHALT

Recruiting Excellence Erfolgreiches Recruiting heute.

- Über RE 2024
- Positionierung
- Pakete und ..
- Workshops
- Über uns

Erfolgreiches Recruiting heute.



IC
Events
BUSINESS MEHR.
EVENTS MIT WERT

RE
RECRUITING EXCELLENCE
Die Zukunft der Mitarbeitergewinnung

ÜBER RE 2024

Tools & Strategien. Aktuelles rund ums Recruiting

- Networking-Event für Recruitment, HR und Geschäftsführung.
- Aktuellen Themen zur Zukunft der Mitarbeitergewinnung, wie ..
- Herausforderungen am Arbeitsmarkt und Anforderungen an Unternehmen.
- Direkte Wissensvermittlung in Kleingruppen (Workshops).
- PLUS: Diskussion, Award-Verleihung, Networking beim Lunch u. in den Pausen.

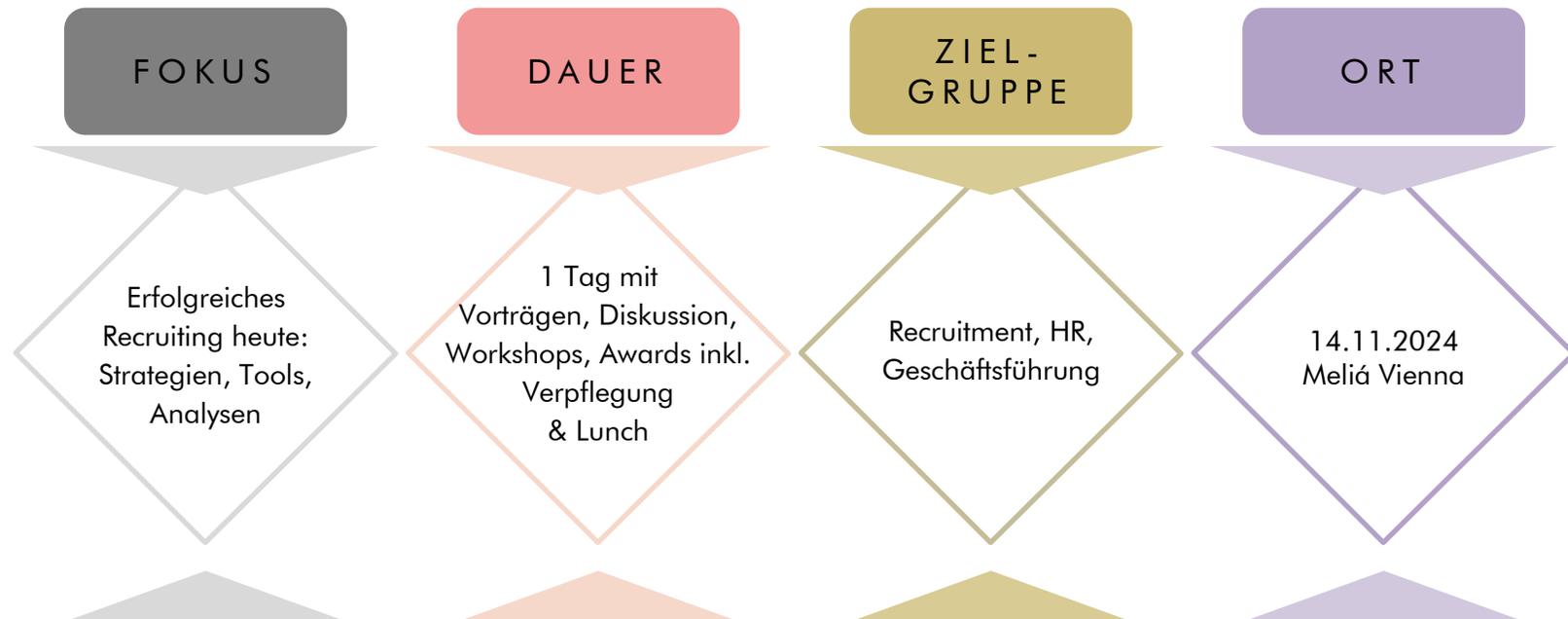
Erfolgreiches Recruiting heute.

RE
RECRUITING EXCELLENCE
Die Zukunft der Mitarbeitergewinnung

IC
Events
BUSINESS MEHR.
EVENTS MIT WERT



Exklusiver Rahmen Für Ihren Auftritt



Erfolgreiches Recruiting heute.

POSITIONIERUNG

Networking.
Innovation. Bühne.
Austausch.

- Eine Veranstaltung, die es Ihnen ermöglicht Ihre Lösung zu präsentieren und in Kleingruppen zu arbeiten.
- Integriert in einen Kongress mit gefragten Keynotes.
- Multiple Touchpoints mit Ihrer Zielgruppe.
- Logodisplay, Präsentationsstand und je nach Paket Redezeit auf der Bühne und / oder Workshop-Setting in Kleingruppen.

Erfolgreiches Recruiting heute.



POSITIONIERUNG

Thematische Vielfalt. Vorträge und Themen.

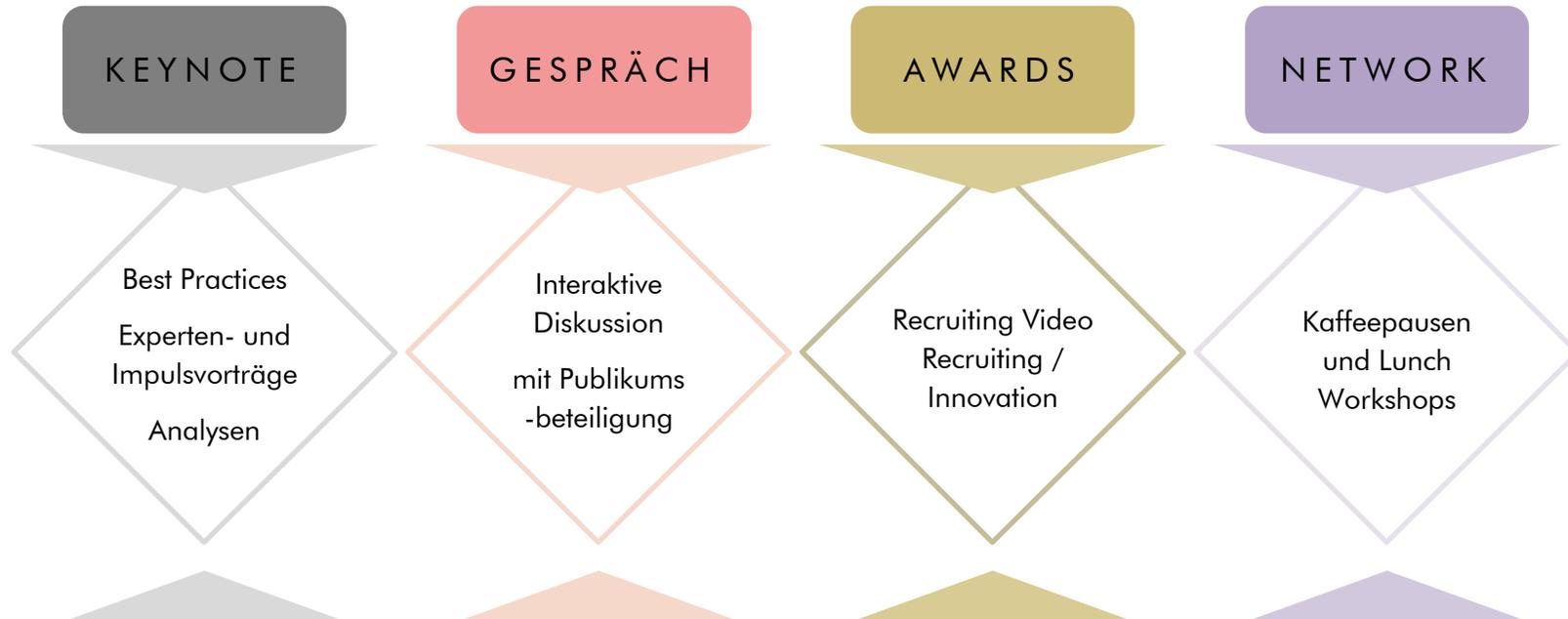
- Best Practice: People & Sustainability. Diversität. Erfolgsfaktoren eines Best Recruiters.
- Zahlen. Daten. Fakten! Demographie und Entwicklungen.
- Was macht einen guten, was einen hervorragenden Arbeitgeber aus.
- Weitere Themen:
KI als Matchingtool, Employer Branding, ...
- PANEL: Die Zukunft des Recruiting.

Erfolgreiches Recruiting heute.



RE
RECRUITING EXCELLENCE
Die Zukunft der Mitarbeitergewinnung

Rund um den Kongress All-in: Unser Programm



Erfolgreiches Recruiting heute.

Unsere Partner-Pakete Ihre Touchpoints



Erfolgreiches Recruiting heute.

WORKSHOP



Ihre Vorteile auf einen Blick

► Workshop | ab € 2.000,-

- 30-45 Minuten für Ihre Inhalte
- In einer kleinen Gruppe (ab 5 Personen)
- Logo-Display digital u. analog
- Kombipaket: 5 Tickets für Ihr Einladungsmanagement * um € 2.000,-

** Das Kombipaket 5 Tickets ist optional und extra buchbar!*

JETZT BESTELLEN

Erfolgreiches Recruiting heute.



PARTNER-PAKETE



Ihr LOGODISPLAY mit dem

► Silber-Paket | € 2.000,-

Ihr Logo auf allen analogen & digitalen Kanälen

LOGODISPLAY & STAND mit dem

► Gold-Paket | € 4.500,-

Ihr Logo auf allen analogen & digitalen Kanälen

Ein Präsentationsstand und 1 Ticket für Sie

Und jedes weitere Ticket für € 499,-

JETZT BESTELLEN

Erfolgreiches Recruiting heute.



PARTNER-PAKETE



Umfassende Präsenz mit dem

► Diamant-Paket | € 6.500,-

- Ihr Logo auf allen analogen & digitalen Kanälen
- Ein Präsentationsstand
- Ein Workshop oder ein Impulsvortrag
- 2 Tickets für Sie
- Und jedes weitere Ticket um € 499,-

JETZT BESTELLEN

Erfolgreiches Recruiting heute.



Mehr drin: Mehrwert für Alle

- Recruiting Excellence ist eine umfassende Wissens- und Networking-Plattform für alle aus Recruiting, HR und Geschäftsführung!
- Recruiting Excellence kombiniert Theorie mit Praxis und erhöht damit den Nutzen auf allen Seiten.
- Das erstklassige gehobene Setting bildet den perfekten Rahmen für Austausch und Networking!

QUALITATIVER
INPUT DURCH
VORTRÄGE

ANGEWANDTES
WISSEN IN
WORKSHOPS

NETWORKING
IN DEN PAUSEN
BEIM LUNCH ...

Erfolgreiches Recruiting heute.

ÜBER UNS

IC.Events Business Events mit Mehr.Wert

- Interconnection Consulting ist ein in Wien ansässiges Market Intelligence Unternehmen mit einer eigenen Eventsparte.
- Als Marktforscher erstellen wir pro Jahr über 200 Market Trackings.
- Seit 2019 sind wir Premium-Veranstalter größerer Business Events und Kongresse mit Branchenfokus und zu Managementthemen.
- Unsere Events setzen klare Akzente auf die Bereiche Innovation, Marktentwicklung, Strategie, Digitalisierung und Kommunikation.
- Parallel zu den Vorträgen werden Diskussionen, Pitches und/oder Workshops oder Awards angeboten.

Erfolgreiches Recruiting heute.

RE
RECRUITING EXCELLENCE
Die Zukunft der Mitarbeitergewinnung



IC
Events
BUSINESS MEHR.
EVENTS MIT WERT

ÜBER UNS

Was unsere Partner über IC.Events schreiben



bauelemente bau | 07/22



bb-Nachlese: Dritter Wiener Fensterkongress (23. und 24. Juni 2022)

Rundum-Paket beim 3. WFK

Bereits zum dritten Mal seit 2019 lag an zwei Tagen im frühlingshaften Juni der Fokus der europäischen Fenstertürbranche in Wien. Dorthin lud der Veranstalter, die Marktforschungsagentur Interconnection Consulting, ebenfalls heimisch in der österreichischen Hauptstadt, zum Wiener Fensterkongress. Nach einer gut besuchten ersten Veranstaltung im Jahr 2019 und der Fortsetzung, die Corona-bedingt erst zwei Jahre später mit merklich weniger Teilnehmenden stattfinden konnte, kam zur aktuellen Ausgabe wieder etwas mehr Publikum nach Wien.

Die Hauptthemen des diesjährigen Wiener Fensterkongresses lagen auf der Digitalisierung, der Nachhaltigkeit und auf der Einschätzung der europäischen Märkte. Die Themen wurden in jeweils aufeinander folgenden Blöcken erörtert. Ein Novum der Veranstaltung: Zum ersten Mal fand am Nachmittag des ersten Kongresstages in einer parallelen Vortragsreihe der Wiener Tür- und Fenstertürbranche statt. Die erste Ausgabe wurde im Jahr 2019 noch separat von Wiener Fensterkongress abgehalten. Nach der Einführung durch die Moderatorin Birgit Lehner eröffnete Christian Peukert zum Zeitpunkt des Kongresses noch Vertriebsleiter DACH bei Decemnick, das Vortragsprogramm mit dem Block-Thema Nachhaltigkeit. Alle sollten konsequent den Weg des Recyclings gehen und zu 100 Prozent recycelte Materialien einsetzen. Das ist die Zukunft, ist sich Peukert sicher. Recyclingmaterial speziell für Kunststoff-Fenster sei dafür genügend vorhanden. Die Dringlichkeit voran zu treiben auch in der derzeitigen Sanierungsquote, die bei 0,8 Prozent liegt. Zu wenig um die angestrebten Ziele zur CO2-Reduzierung für 2030 und 2050 zu erreichen. Helmut Meeth, Präsident des Verbandes Fenster + Fassaden (VFF) sowie Inhaber seines gleichnamigen Fensterbauunternehmens,

ÖAZ | 10/2020

BERUFSBILD IM WANDEL

Am 17. und 18. September 2020 fand erstmals das Apotheken Business Forum statt. Vorträge und Diskussionen lieferten Apothekern neue Impulse für bessere Geschäfte.

Das Apotheken Business Forum 2020

Am 17. und 18. September 2020 fand erstmals das Apotheken Business Forum statt. Vorträge und Diskussionen lieferten Apothekern neue Impulse für bessere Geschäfte.

Berufsbild im Wandel

Der Vorstandspräsident im Mittelstand in Wien – Österreichische Hochschulen WU/Wirtschaftsuniversität Wien

Das war Sales Excellence

Hochkarig besetzt mit Stars der Branche und Experten, wie Hannes Katzenbeisser, Andreas Bahr, Sabine Hübner oder Peter Berger. Thema war die Zukunft des Verkaufs, die Vortragenden gaben Antworten auf aktuelle Herausforderungen in der täglichen Vertriebspraxis und Learnings aus eigenen Best Practices zum Besten.

Im schönen Ambiente des Meliá Vienna ging am 20.04. im Goldenen Wawe und im 57. Stockwerk nach Pandemie-bedingter Pause der High-Level Kongress für Vertrieb und Führung über die Bühne.

Networking & professioneller Input am SE.Kongress

SALES LEADERSHIP
Vertriebsorganisationen erfolgreich führen
12.-13.05.22 | Meliá Vienna
Thomas Scherian (ELK), Christian Klement (Spax), Britta Rauter-Schwanitz (Hendel), Reinhold Müller (A&K-Kingshof), uvm.
www.sales-leadership.at

SALES EXCELLENCE
Kongress für Vertrieb und Führung
18.11.2022 | Meliá Vienna
www.sales-excellence.at

Die Presse | 11/2022

Erfolgreicher erster Recruiting Excellence Kongress

PEOPLE & BUSINESS

Erfolgreicher erster Recruiting Excellence Kongress

Der erste Recruiting Excellence Kongress stand Mitte November zum ersten Mal im Zentrum der Mitarbeitergewinnung. In sechs Expertenvorträgen wurden Lösungsansätze zum Thema „Recruiting Excellence“ im Digitalzeitalter diskutiert und die Herausforderungen der Branche im Blick genommen.

Die digitale Recruitment von Talenten ist ein zentraler Erfolgsfaktor für Unternehmen. In der Digitalzeitalter sind die Anforderungen an die Recruiting-Strategien und -Prozesse neu definiert. Die Digitalisierung des Recruitings ist ein zentraler Erfolgsfaktor für Unternehmen. In der Digitalzeitalter sind die Anforderungen an die Recruiting-Strategien und -Prozesse neu definiert.

Das war Sales Excellence

Hochkarig besetzt mit Stars der Branche und Experten, wie Hannes Katzenbeisser, Andreas Bahr, Sabine Hübner oder Peter Berger. Thema war die Zukunft des Verkaufs, die Vortragenden gaben Antworten auf aktuelle Herausforderungen in der täglichen Vertriebspraxis und Learnings aus eigenen Best Practices zum Besten.

Im schönen Ambiente des Meliá Vienna ging am 20.04. im Goldenen Wawe und im 57. Stockwerk nach Pandemie-bedingter Pause der High-Level Kongress für Vertrieb und Führung über die Bühne.

Networking & professioneller Input am SE.Kongress

SALES LEADERSHIP
Vertriebsorganisationen erfolgreich führen
12.-13.05.22 | Meliá Vienna
Thomas Scherian (ELK), Christian Klement (Spax), Britta Rauter-Schwanitz (Hendel), Reinhold Müller (A&K-Kingshof), uvm.
www.sales-leadership.at

SALES EXCELLENCE
Kongress für Vertrieb und Führung
18.11.2022 | Meliá Vienna
www.sales-excellence.at

Österreich | 05/22

Erfolgreiches Recruiting heute.

RE
RECRUITING EXCELLENCE
Die Zukunft der Mitarbeitergewinnung

Kontaktieren Sie das IC.Events Team

IC.Events by
Interconnection Consulting
Getreidemarkt 1
1060 Wien | Österreich

Gerda Breiner / Event Management
Tel.: +43 1 585 4623-33
breiner@interconnectionconsulting.com

Franca Kircher / Event Management
Tel.: +43 1 585 4623-15
kircher@interconnectionconsulting.com



Erfolgreiches Recruiting heute.

